

青年部講習会

ウィズコロナ・アフターコロナの ビジネスモデル

～勝ち残っていくために必要なこと～

コロナ禍で市場変化にどう対応したら生き残れるか？消費者行動や市場はどう変わったのか？コロナ収束後どう対応したら生き残れるか？など疑問をお持ちの事業者は多いのではないのでしょうか。コロナの影響により売上が減少した事業者が多いなか、サービスの提供方法の見直し等を行い、急激な外部環境に対応して売上を維持・拡大している事業者もありコロナ禍における新しいビジネスも出てきています。

本セミナーでは、コロナ禍でも売上を維持・拡大できている事業者の取り組み事例やアフターコロナを見据えたビジネスモデルについて、多くの中小企業の支援実績を持つ 中小企業診断士 藤岡敬一 氏をお招きして、解説していただきます。

■開催日時

令和4年2月24日(木)
15時00分～17時00分

■場所

ノホテル沖縄那覇 ルシエル東
〒902-0062 沖縄県那覇市松川40番地
TEL: 098-887-1112

※オンライン同時開催

■定員

会場: 10名(先着順)
オンライン: 70名(先着順)

■受講料

無料

■申込方法 (申込期限: 2月18日(金))

FAXまたは、沖縄県中小企業団体中央会ホームページの最新情報にある『ウィズコロナ・アフターコロナのビジネスモデル』からお申込頂けます。

内容(一部)

- コロナの影響で消費者行動や市場がどう変わったのか。
- ウィズコロナで事業を拡大・維持している事業者の取り組み事例。
- アフターコロナを見据えた事業者の取り組み事例。

講師紹介

藤岡 敬一 氏

しおり経営サポート 中小企業診断士

【講師プロフィール】

兵庫県生まれ、2005年沖縄県に移住。11年間システムエンジニアの業務に従事後、2012年に中小企業診断士を取得。中小企業診断士取得後は、沖縄県商工会連合会・公益財団法人沖縄県産業振興公社にて6年間、国頭村から与那国島まで県内全域、個人経営の企業から売上高数十億円を越える企業まで、経営相談の実績多数。販路開拓・ブランディングをはじめ、経営全般対応しております。2018年に「しおり経営サポート」として独立し、経営者の考えていることを実現できるように、対話を重視したサポートを行っている。

組合名(会社名)		電話	FAX
参加者氏名 ※参加方法に○を記入してください	(参加方法: 会場・Zoom)		
メールアドレス	※必須		

二次元コードからでも
申込みできます！



【お問合せ先】 沖縄県中小企業青年中央会(中央会内) TEL: 098-860-2525

ご記入いただいた個人情報は、参加申込みの受付その他の本講習会の運営のためにのみ使用し、他の目的には使用しません。