

沖中発第 525 号  
平成30年10月18日

会員 各位

沖縄県中小企業団体中央会

【セミナー開催のご案内】

## ひとりで始める“営業改革” ～目標達成スキルを身に着け絶対必要な人材になる～

会社が営業担当者に求めるのは、営業目標を達成することです。でも、それ以上の能力を身に着けて、会社から「君がいなければ会社が回らない」と言われてみませんか？

本セミナーでは、営業行動のポイントを3つに絞り、自社で実践できるような実施事例とともに紹介します。まずは、1人の営業担当者が、効果的な営業行動に変え、うまくいってから会社全体の営業行動を改善していきましょう。

講師は、大阪や東京で活躍する営業コンサルタントの駒井俊雄氏をお招きします。駒井氏は、魔法瓶の世界トップ企業サーモス（株）で、営業として活躍された方です。廃業寸前だったサーモスが、わずかな期間に世界トップ企業に上り詰めた「奇跡の営業改革」を隅々まで知る当事者です。自身の経験をふまえながら、小さな会社で誰でも活用出来る営業手法について、わかりやすく解説します。法人営業ご担当の方は、ぜひご参加ください。

### ★セミナーの内容(予定)★

- ・目標達成の秘訣は、ターゲット設定にあり！
- ・営業は準備が9割！どんな準備をすれば一流の営業になれるのか。
- ・セミナーでしか公開しない成功事例紹介のご紹介。

- 日 時 平成30年11月15日(木) 14時～16時(13時30分受付開始)
- 場 所 沖縄産業支援センター 3階中ホール(312号室)  
(那覇市小祿1831番地1 859-6234)
- 講 師 中小企業診断士 駒井俊雄氏  
【NPOランチェスター協会関西支部長/㈱クリエート・バリュー代表取締役】
- 申込期限 11月8日(木) ※ただし定員50名に達した時点で申込受付終了予定。  
※参加申込書のFAXで、受講申込受付となります。  
○**受講無料** 但し、定員の場合には別途ご連絡致します。
- お問い合わせ 沖縄県中小企業団体中央会(電話860-2525) 上原英樹 知念美夏

参加申込書

中央会 支援課 宛

FAX 098-862-2526

組合名・会社名		電 話	
		FAX	
		主な取扱い商材	
	氏 名 (部署)		氏 名 (部署)
1	( )	2	( )

※※ 組合員企業の皆さまへのご案内をよろしくお願い申し上げます ※※

ご記入いただいた個人情報は、参加申込みの受付その他の本講習会の運営のためにのみ使用し、他の目的には使用しません。